

Elaboración de proyectos de I+D+i en Horizon Europe



Ninguna investigación e innovación por rompedoras que sean, van a ser financiadas si no sabes enfocarla dentro de Horizon Europe.

La preparación de la propuesta de un proyecto es precisamente uno de los momentos de mayor relevancia y complejidad, haciéndose necesario tener en cuenta diversos aspectos clave que determinan el éxito de un proyecto de I+D+i altamente competitivo.

En este contexto, este curso plantea cuidadosamente cada contenido, creando una metodología de aprendizaje sencilla, útil y práctica que permite conocer desde los conceptos más básicos hasta los más sofisticados.

Aprende a redactar y presentar de forma exitosa un proyecto Horizon Europe y consigue la financiación para su puesta en marcha.

VALOR AÑADIDO DE ESTA FORMACIÓN

Todos los asistentes tendrán a su disposición material de soporte que complementa los contenidos de la actividad formativa:

- **Curso en vídeo “Introducción a Horizon Europe”.**
- **Curso en vídeo “TRL- Technology Readiness Level”.**
- Materiales complementarios, plantillas y matrices.
- Recursos oficiales (lecturas recomendadas, guías, etc.)
- Webgrafía.
- Normativa.
- Apertura de un correo electrónico para la resolución de dudas off line en los días que dure el curso.



6, 7, 8, 9 y 10
marzo de 2023



De 9.30 a 12.00
Día 10 de 9.30 a 12.30



13 hs



425 €

PROGRAMA

HORIZON EUROPE. DESDE UNA PERSPECTIVA PRÁCTICA

- Enfoque práctico de los nuevos pilares Horizon Europa. ¿Qué se financia y qué oportunidades tengo?
 - Ciencia Excelente.
 - Desafíos mundiales y competitividad.
 - Industrial.
 - Europa innovadora.
- Tipos de acciones financiables en Horizon Europe:
 - RIA
 - IA
 - CSA
 - Otras: MSCA, ERC
- Otras formas de participar:
 - Misiones.
 - Partenariados.
 - Calls for financial support to third parties
- Work Programs y calls 2023.

PREPARAR LA PROPUESTA. LOS PRIMEROS PASOS

- El portal Funding&Tenders:
 - Localización de calls.
 - Registro o line y obtención del PIC.
 - Asignación del LEAR.
 - Presentación y gestión de propuestas.
- Conocer dónde encaja mi proyecto: Nivel de madurez:
 - Technology readiness level.
 - Business readiness level.
- En la cabeza de un evaluador experto Horizon Europe:
 - La importancia de la primera impresión.
 - Aspectos que tener en cuenta para elaborar el abstract del proyecto.
 - ¿Cómo poner el foco en el evaluador?
 - Criterios de evaluación Horizon Europe.

CÓMO ELABORAR LA PROPUESTA TÉCNICA

Formularios administrativos

- Documentos de la propuesta:
 - Formulario 1: "General Information"
 - Formulario 2: "Administrative data of participating organizations"
 - Formulario 3: "Budget for the proposal"
 - Formulario 4: "Ethics issues table"
 - Formulario 5: "Call specific questions"

Technical Annex

1.Excelencia:

- Describir la idea de proyecto:
 - Viabilidad dentro de las prioridades Horizon Europe.
 - Complementariedad con la Agenda Global 2021-2027.
 - Orientación al mercado.
 - Ambiciones y retos.
- Enfocar la idea de proyecto a los criterios de calidad europeos.
- El estado del arte:
 - ¿Qué problemas resolvemos?
 - ¿Qué soluciones aportamos?
 - ¿Qué recursos y métodos utilizamos?
 - Fuentes de información y vigilancia para valorar el estado del arte.

2. Impacto:

- Cómo describir el background del impacto potencial.
- Definir la utilidad de los resultados del proyecto:
 - En relación con la comunidad científica.
 - En términos de mercado.
 - En términos de innovación en el mercado.
 - En términos de retos de la sociedad.
- Establecer los indicadores de medición.
- Obstáculos y barreras:
 - Factores externos: legales, financieros....
 - Factores internos: capacidades, intereses, conflictos...
 - Plan de contingencias.
- Maximizar el impacto del proyecto:
 - Plan de explotación de resultados.
 - Algunas fórmulas para explotar los resultados de investigación.
 - Negociaciones IP en proyectos Horizon.
 - Casos de éxito y buenas prácticas.

3. Describir la Implementación del proyecto

- Enfoque y desarrollo de la propuesta técnica basado en metodología EML:
 - Finalidad: intenciones genéricas.
 - Objetivos: metas generales y específicas.
 - Recursos comprometidos por volumen de trabajo.
 - Work Packages.
 - Deliverables.
 - Hitos del proyecto (milestones).
 - Factores externos.
 - Condiciones previas.
 - Resumen matriz de planificación.
 - Comprobación lógica de la intervención.
 - Factores de viabilidad.
- Describir la capacidad operacional para llevar a cabo el proyecto.
- Otras cuestiones:
 - Aspectos legales.
 - Riesgos del proyecto: qué puede salir mal y qué alternativas se proponen.
 - Aspectos éticos y de seguridad.
 - Protección de resultados.
 - Otros: nuevas exigencias y enfoque de género...

LOS ASPECTOS FINANCIEROS DE LA PROPUESTA

- Tipos de subvención (gastos reales, costes unitarios, flat rate, lump sum).
- Tipos de gastos y condiciones de elegibilidad.
- Previsiones de pagos y anticipos.
- Pautas para elaborar presupuestos coherentes por tipo de subvención.
- Buenas prácticas.

EL CONSORCIO: LA BÚSQUEDA DE SOCIOS

- Recursos y medios disponibles
- Primera toma de contacto e invitaciones.
- Negociaciones con los potenciales socios.
- Buenas prácticas para la búsqueda de socios.

CONSEJOS GENERALES

- Tips de éxito.

Situaciones Prácticas

- Navegación por el portal Funding&Tenders
 - Localización e interpretación de calls. ¿Cómo debe contribuir el proyecto a los impactos del topic?
 - Acceso a formularios y documentación.
 - Registro online y simulación de obtención del PIC.

OBJETIVOS

- Dominar todo el abanico de opciones de financiación Horizon Europe y aprender a seleccionar los subprogramas más adecuados para tus proyectos de I+D+i.
- Saber interpretar la información de los Work Programmes y Topics desde la contribución de tu proyecto.
- Dominar todos los procesos, documentos y herramientas para la presentación de un proyecto Horizon Europe.
- Saber diferenciar y enfocar tus ideas innovadoras por tipo de acciones Horizon Europe.
- Dominar los criterios de calidad Horizon Europe y abordar con éxito las secciones de Excelencia, Impacto e Implementación.
- Saber formular la propuesta de valor de tu proyecto y generar impacto en el evaluador.
- Adquirir habilidades y competencias técnicas para redactar propuestas de I+D+i con garantías de éxito.

METODOLOGÍA

Taller de trabajo virtual, basado en la metodología learning by doing, que busca la aplicación inmediata de lo aprendido en el entorno profesional del participante. De ahí, que a lo largo de la acción formativa se lleven a cabo dinámicas, ejercicios y simulaciones que faciliten la asimilación de los contenidos y favorezcan su posterior puesta en práctica.

Se conformarán grupos de trabajo virtuales por área de actividad que serán coordinadas por el profesor. Cada grupo o consorcio, a partir de una idea consensuada y sobre un formulario real simulará la elaboración de una propuesta europea, incluyendo el presupuesto.

Las sesiones serán coordinadas por un consultor senior en activo que aporta como valor añadido, su saber hacer y experiencia.

DIRIGIDO A

PYMES, universidades, centros tecnológicos, fundaciones de investigación, empresas de base tecnológica y todos aquellos potenciales beneficiarios de Horizon Europe.

DESCUENTOS

Socios y CEDE FEUGA: 20% en todos los cursos

Demás interesados: 15% segunda inscripción y sucesivas para el mismo curso de la misma empresa

10% inscripciones anticipadas (hasta 15 días antes de la fecha de inicio)

Formación susceptible de bonificar. Cuando se confirme el curso, te enviaremos todos los datos que necesitas para realizar la gestión de la bonificación.



DOCENTE
Ángel Adell



Fundador y director gerente de la empresa Euradia International

Cuenta con una trayectoria de más de 25 años de experiencia en Programas Marco de Investigación e Innovación de la UE. Con una formación especializada en derecho europeo, es profesor y miembro del Consejo Académico del Máster en Globalización e Innovación de la Universidad Carlos III de Madrid y consultor experto en proyectos tecnológicos europeos (especialización en desarrollo regional, innovación y centros tecnológicos).