



Webinar ELABORACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i EN HORIZON EUROPE

23, 24, 25, 30 y 31 de mayo (13h)

Días 23, 24, 25 y 30 de mayo de 9.30 a 12.00

Día 31 de mayo de 9.30 a 12:30

Horizon Europa, el Programa Marco de Investigación e Innovación 2021-2027, con un presupuesto aproximado de 96.000 millones de euros, es el **programa con mayor financiación para la I+D+i** de la Unión Europea. Supone, por lo tanto, una excelente oportunidad de financiación para las entidades y empresas que desarrollan proyectos de I+D+i.

En este contexto, este curso pretende dar a **conocer las nuevas opciones de financiación** para la I+D+i que ofrece el nuevo Programa Marco, los **principales cambios de enfoque y novedades** que lo caracterizan, los **procesos** puestos en marcha en los que participar (consultas, misiones, partenariados...), y dar las claves para enfocar adecuadamente la **elaboración de una propuesta**.

La **preparación de la propuesta** de un proyecto es precisamente uno de los **momentos de mayor relevancia y complejidad**, haciéndose necesario tener en cuenta diversos aspectos clave que determinan el éxito de un proyecto de I+D+i altamente competitivo: estado del arte científico, estado del arte industrial, identificación de impactos, nuevos criterios de evaluación, proyectos orientados al mercado, novedades en los aspectos financieros, etc.

Aprende a identificar las convocatorias de tu interés y a orientar tu propuesta hacia los criterios de calidad europeos.

PROGRAMA

INTRODUCCIÓN A HORIZON EUROPE

- Enfoque práctico de los nuevos pilares Horizon Europa:
 - Ciencia Excelente
 - Desafíos mundiales y competitividad industrial europea
 - Innovación Abierta
- Identificar los programas de financiación más adecuados en Horizon Europe
 - ¿Qué son y cómo operaran?
 - Misiones+ Comités de Misión (R&I misión)
 - Partenariados (European partnerships)
 - Consejo Europeo de Innovación (EIC)
 - ¿Cómo participar en el proceso de decisión Horizon Europe?
 - Diferentes tipos de lobbying
 - Lobbying para los pilares I/II/III
 - Lobbying Networks y asociaciones
 - Programa de trabajo y convocatorias

PRESENTACIÓN DE PROPUESTAS: PRIMEROS PASOS

- Proposal templates: Cambios propuestos
- Nuevas reglas de envío y presentación de propuestas
- El portal funding&tenders:
 - Sistema electrónico de localización de calls, presentación y gestión de propuestas
- Conocer el nivel de madurez de mi idea de proyecto:
 - Technology readiness level
 - Business readiness level

CÓMO ELABORAR LA PROPUESTA TÉCNICA

1. Excelencia:

- Describir la idea de proyecto:
 - Viabilidad dentro de las prioridades Horizon Europe
 - Complementariedad con la Agenda Global 2021-2027
 - Orientación al mercado
 - Ambiciones y retos
- Enfocar la idea de proyecto a los criterios de calidad europeos
- El estado del arte:
 - ¿Qué problemas resolvemos?
 - ¿Qué soluciones aportamos?
 - ¿Qué recursos y métodos utilizamos?
 - Fuentes de información y vigilancia para valorar el estado del arte

2. Impacto:

- Cómo describir el background del impacto potencial
- Definir la utilidad de los resultados del proyecto:
 - En relación a la comunidad científica
 - En términos de mercado
 - En términos de innovación en el mercado
 - En términos de retos de la sociedad

- Establecer los indicadores de medición
- Obstáculos y barreras:
 - Factores externos: legales, financieros....
 - Factores internos: capacidades, intereses, conflictos...
 - Plan de contingencias
- Maximizar el impacto del proyecto:
 - Plan de explotación de resultados
 - Algunas fórmulas para explotar los resultados de investigación
 - Negociaciones IP en proyectos Horizon
 - Casos de éxito y buenas prácticas

3. Describir la implementación del proyecto

- Enfoque y desarrollo de la propuesta técnica basado en metodología EML:
 - Finalidad: intenciones genéricas
 - Objetivos: metas generales y específicas
 - Recursos comprometidos por volumen de trabajo
 - Work Packages
 - Deliverables
 - Hitos del proyecto (milestones)
 - Factores externos
 - Condiciones previas
 - Resumen matriz de planificación
 - Comprobación lógica de la intervención
 - Factores de viabilidad
- Describir la capacidad operacional para llevar a cabo el proyecto.
- Otras cuestiones:
 - Aspectos legales
 - Riesgos del proyecto: qué puede salir mal y qué alternativas se proponen
 - Aspectos éticos y de seguridad
 - Protección de resultados
 - Otros: nuevas exigencias y enfoque de género...

LOS ASPECTOS FINANCIEROS DE LA PROPUESTA

- Tipos de subvención (gastos reales, costes unitarios, flat rate, lump sum)
- Tipos de gastos y condiciones de elegibilidad
- Previsiones de pagos y anticipos
- Pautas para elaborar presupuestos coherentes
- Buenas prácticas

EL CONSORCIO: LA BÚSQUEDA DE SOCIOS

- Recursos y medios disponibles
- Primera toma de contacto e invitaciones
- Negociaciones con los potenciales socios
- Buenas prácticas para la búsqueda de socios

CONSEJOS GENERALES

- Tips de éxito

- Conocerás los pilares, subprogramas y acciones Horizon Europe.
- Te familiarizarás con sus nuevas entidades e instrumentos de financiación.
- Desarrollarás un conjunto de habilidades y capacidades que te permitirán explorar nuevas oportunidades y optimizar tu estrategia de financiación de I+D+i 2021-2027.
- Conocerás y comprenderás los nuevos criterios de calidad Horizon Europe, sus prioridades estratégicas y los factores de éxito para la redacción y presentación de propuestas competitivas.
- Te familiarizarás con nuevos términos, herramientas y tecnicismos Horizon Europe.

OBJETIVOS

METODOLOGÍA

Un taller de trabajo virtual, basado en la metodología *learning by doing*, que **busca la aplicación inmediata de lo aprendido en el entorno profesional del participante**. De ahí, que a lo largo de la acción formativa se lleven a cabo dinámicas, ejercicios y simulaciones que faciliten la

asimilación de los contenidos y favorezcan su posterior puesta en práctica. Las sesiones serán coordinadas por un consultor senior en activo que aporta como valor añadido, su saber hacer y experiencia.

DIRIGIDO A

- Curso de especial interés para potenciales beneficiarios Horizon Europe.
- Universidades, PYMES, centros tecnológicos,

fundaciones de investigación, empresas de base tecnológica...

NOTA

¿Qué necesitas para participar en el Webinar?

- Ordenador conectado a Internet.
- Altavoces para poder escuchar, y recomendable webcam para vernos.
- Micrófono para poder hablar. En caso de no contar con micrófono, puedes participar a través del chat de la plataforma.

- El acceso al curso se facilitará cuando se confirme la inscripción, una vez finalizado el plazo de matrícula.

PONENTE

Ángel Adell de Bernardo

Es fundador y director gerente de la empresa Euradia International. Con una formación especializada en derecho europeo, es profesor y miembro del Consejo Académico del Máster en

Globalización e Innovación de la Universidad Carlos III de Madrid y consultor experto en proyectos tecnológicos europeos (especialización en desarrollo regional, innovación y centros tecnológicos).

WEBINAR ELABORACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+I. EN HORIZON EUROPE

Nombre y apellidos:
DNI:

Empresa / Institución:
CIF: Cargo:

Sector / Actividad:
Dirección:

Localidad:
Provincia: C.P:

Teléfono: Fax:

Correo electrónico:

Autorizo expresamente el envío de información La Fundación Empresa – Universidad Gallega es la responsable del tratamiento de los datos personales proporcionados bajo su consentimiento y le informa que estos datos serán tratados de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos (UE) 2016/679 de 27 de abril de 2016 (GDPR) y demás normas que puedan resultar de aplicación, con una finalidad de remitir comunicaciones electrónicas de contenido formativo. Los datos serán conservados durante el tiempo necesario para atender dicha finalidad no siendo cedidos a terceros, en el momento en que dejen de ser necesarios para tal fin se suprimirán adoptando para ello las medidas de seguridad que garantizan la seudonimización o destrucción total de los mismos. El usuario garantiza que los datos aportados son verdaderos, exactos, completos y actualizados, siendo responsable de cualquier daño o perjuicio, directo o indirecto, que pudiera ocasionarse como consecuencia del incumplimiento de tal obligación. El usuario podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación, limitación en el tratamiento, oposición y portabilidad de los datos para lo que deberá dirigir una comunicación por escrito a la empresa (feuga@feuga.es / Rúa Lope Gómez de Marzoa s/n Campus Vida 15705 Santiago de Compostela), adjuntando copia del documento acreditativo de su identidad, y concretando el derecho o derechos que desea ejercer



IMPORTE

Matrícula

450 € | Incluye la documentación y certificado.

Descuentos

Socios y CEDE FEUGA 10% en todos los cursos.

Demás interesados 10% Tercera inscripción y sucesivas para el mismo curso de la misma empresa | 5% Inscripciones anticipadas (hasta 15 días antesde la fecha de inicio). Los descuentos no son acumulables.

MATRÍCULA

Inscripción

Pueden inscribirse a los cursos en www.feuga.es (sección Cursos de formación, jornadas y eventos) o enviando el boletín de inscripción cumplimentado a la dirección de correo electrónico feugaformacion@feuga.es

Formalización de la matrícula

Para formalizar la inscripción será necesario realizar el pago del curso antes de la fecha límite de inscripción. Aquellas empresas que no puedan cumplir con este requisito deberán contactar con el área de formación para estudiar su casuística particular.

La confirmación de la actividad se realizará una vez finalizado el plazo de inscripción.

En el caso de que se produzcan bajas con posterioridad a dicha confirmación, el importe de matrícula quedará en depósito para futuros cursos. De producirse con anterioridad, se procederá a su devolución. Lo mismo ocurrirá cuando FEUGA se vea obligada a cancelar o posponer un curso.

En caso de indisponibilidad de la persona inscrita, la empresa podrá sustituirla en cualquier momento, previo aviso al área de formación de FEUGA.

Fecha límite de inscripción

16 de mayo de 2022

FORMA DE PAGO

Cheque o transferencia bancaria a favor de FEUGA

Entidad:BANCO SABADEV GALLEGO | **Nº de cuenta:** ES10 0081 5363 2500 0109 7315 / BSAB ESBB

Importante enviar copia del justificante de pago antes de la fecha de inicio del curso

Por correo electrónico feugaformacion@feuga.es

www.feuga.es
Búscanos en...



SEDE FEUGA

Rúa Lope Gómez de Marzoa s/n
Campus Vida | 15705 Santiago de Compostela
T.+34 981 534 180 | F.+34 981 524 351

OFICINAS FEUGA

Área comercial, local A-2
Campus Universitario | 36310 Vigo
T.+34 986 469 110 | F.+34 981 524 351

Almirante Lángara, s/n
Campus Riazor I 15011 A Coruña
T.+34 981 250 903 | F.+34 981 524 351