



# Webinar **CURSO VIRTUAL ELABORACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i EN HORIZON EUROPE**

**14,15,16,17, 18 y 21 de junio (13h)**

Días 14,15,16 y 17 de junio: de 9:00 a 11:00

Días 18 y 21 de junio: de 9:00 a 11:30

El nuevo **Programa Marco** de la Comisión Europea para la Investigación y el Desarrollo, **Horizon Europe**, que sustituye al actual Horizon 2020, supone una excelente vía de financiación para instituciones públicas y privadas que desarrollan proyectos de I+D+i.

En los últimos años, a medida que ha **aumentado el interés por obtener financiación** europea también lo ha hecho la **competencia entre los proyectos solicitantes**. La cantidad de fondos disponibles a nivel comunitario hace que muchas empresas innovadoras y grupos de investigación de elevada excelencia científica se animen a presentar propuestas.

Al mismo tiempo, la propia estructura de las convocatorias, orientadas a la generación de consorcios multidisciplinares, la incorporación de metodologías innovadoras y la adopción de los principios de filosofías como la Investigación y la Innovación Responsables, plantean

**importantes desafíos**, en primer término, **para desarrollar una propuesta ganadora** y posteriormente, para **gestionar el proyecto** durante su implementación.

La **fase de preparación de las propuestas** de proyectos es por tanto uno de los **momentos clave**, caracterizándose cada vez más por su elevada complejidad, derivada de tener que cubrir no sólo la parte científica, donde la excelencia y la capacidad innovadora juegan un papel fundamental, sino también los retos sociales, las prioridades políticas a nivel europeo y el impacto de la investigación propuesta a medio y largo plazo.

En este curso abordaremos todas las fases de preparación de una propuesta y trabajaremos los cambios de enfoque y orientaciones que deben tenerse en cuenta en Horizon Europe 2021-2027, que determinarán el éxito de un proyecto europeo de I+D+i altamente competitivo.

# PROGRAMA

## INTRODUCCIÓN A HORIZON EUROPE

- Enfoque práctico de los nuevos pilares Horizon Europa:
  - Ciencia Excelente
  - Desafíos mundiales y competitividad industrial europea
  - Innovación Abierta
- Identificar los programas de financiación más adecuados en Horizon Europe
  - ¿Qué son y cómo operaran?
    - Misiones+ Comités de Misión (R&I misión)
    - Partenariados (European partnerships)
    - Consejo Europeo de Innovación (EIC)
  - ¿Cómo participar en el proceso de decisión Horizon Europe?
    - Diferentes tipos de lobbying
    - Lobbying para los pilares I/II/III
    - Lobbying Networks y asociaciones
    - Programa de trabajo y convocatorias

## PRESENTACIÓN DE PROPUESTAS: PRIMEROS PASOS

- Proposal templates: Cambios propuestos
- Nuevas reglas de envío y presentación de propuestas
- El portal funding&tenders:
  - Sistema electrónico de localización de calls, presentación y gestión de propuestas
- Conocer el nivel de madurez de mi idea de proyecto:
  - Technology readiness level
  - Business readiness level

## CÓMO ELABORAR LA PROPUESTA TÉCNICA

### 1. Excelencia:

- Describir la idea de proyecto:
  - Viabilidad dentro de las prioridades Horizon Europe
  - Complementariedad con la Agenda Global 2021-2027
  - Orientación al mercado
  - Ambiciones y retos
- Enfocar la idea de proyecto a los criterios de calidad europeos
- El estado del arte:
  - ¿Qué problemas resolvemos?
  - ¿Qué soluciones aportamos?
  - ¿Qué recursos y métodos utilizamos?
  - Fuentes de información y vigilancia para valorar el estado del arte

### 2. Impacto:

- Cómo describir el background del impacto potencial
- Definir la utilidad de los resultados del proyecto:
  - En relación a la comunidad científica
  - En términos de mercado
  - En términos de innovación en el mercado
  - En términos de retos de la sociedad

- Establecer los indicadores de medición
- Obstáculos y barreras:
  - Factores externos: legales, financieros....
  - Factores internos: capacidades, intereses, conflictos...
  - Plan de contingencias
- Maximizar el impacto del proyecto:
  - Plan de explotación de resultados
  - Algunas fórmulas para explotar los resultados de investigación
  - Negociaciones IP en proyectos Horizon
  - Casos de éxito y buenas prácticas

## 3. Describir la implementación del proyecto

- Enfoque y desarrollo de la propuesta técnica basado en metodología EML:
  - Finalidad: intenciones genéricas
  - Objetivos: metas generales y específicas
  - Recursos comprometidos por volumen de trabajo
  - Work Packages
  - Deliverables
  - Hitos del proyecto (milestones)
  - Factores externos
  - Condiciones previas
  - Resumen matriz de planificación
  - Comprobación lógica de la intervención
  - Factores de viabilidad
- Describir la capacidad operacional para llevar a cabo el proyecto.
- Otras cuestiones:
  - Aspectos legales
  - Riesgos del proyecto: qué puede salir mal y qué alternativas se proponen
  - Aspectos éticos y de seguridad
  - Protección de resultados
  - Otros: nuevas exigencias y enfoque de género...

## LOS ASPECTOS FINANCIEROS DE LA PROPUESTA

- Tipos de subvención (gastos reales, costes unitarios, flat rate, lump sum)
- Tipos de gastos y condiciones de elegibilidad
- Previsiones de pagos y anticipos
- Pautas para elaborar presupuestos coherentes
- Buenas prácticas

## EL CONSORCIO: LA BÚSQUEDA DE SOCIOS

- Recursos y medios disponibles
- Primera toma de contacto e invitaciones
- Negociaciones con los potenciales socios
- Buenas prácticas para la búsqueda de socios

## CONSEJOS GENERALES

- Tips de éxito

- Conocerás los pilares, subprogramas y acciones Horizon Europe.
- Te familiarizarás con sus nuevas entidades e instrumentos de financiación.
- Desarrollarás un conjunto de habilidades y capacidades que te permitirán explorar nuevas oportunidades y optimizar tu estrategia de financiación de I+D+i 2021-2027.
- Conocerás y comprenderás los nuevos criterios de calidad Horizon Europe, sus prioridades estratégicas y los factores de éxito para la redacción y presentación de propuestas competitivas.
- Te familiarizarás con nuevos términos, herramientas y tecnicismos Horizon Europe.

# OBJETIVOS

## METODOLOGÍA

Un taller de trabajo virtual, basado en la metodología *learning by doing*, que busca la aplicación inmediata de lo aprendido en el entorno profesional del participante. De ahí, que a lo largo de la acción formativa se lleven a cabo dinámicas,

ejercicios y simulaciones que faciliten la asimilación de los contenidos y favorezcan su posterior puesta en práctica. Las sesiones serán coordinadas por un consultor senior en activo que aporta como valor añadido, su saber hacer y experiencia.

## DIRIGIDO A

- Curso de especial interés para potenciales beneficiarios Horizon Europe.
- Universidades, PYMES, centros tecnológicos,

fundaciones de investigación, empresas de base tecnológica...

## NOTA

### ¿Qué necesitas para participar en el Webinar?

- Ordenador conectado a Internet.
- Altavoces para poder escuchar, y recomendable webcam para vernos.
- Micrófono para poder hablar. En caso de no contar con micrófono, puedes participar a través del chat de la plataforma.

- El acceso al curso se facilitará cuando se confirme la inscripción, una vez finalizado el plazo de matrícula.

## PONENTE

### Ángel Adell de Bernardo

Es fundador y director gerente de la empresa Euradia International. Con una formación especializada en derecho europeo, es profesor y miembro del Consejo Académico del Máster en

Globalización e Innovación de la Universidad Carlos III de Madrid y consultor experto en proyectos tecnológicos europeos (especialización en desarrollo regional, innovación y centros tecnológicos).

# CURSO VIRTUAL ELABORACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i EN HORIZON EUROPE

Nombre y apellidos: .....  
DNI: .....

Empresa / Institución: .....  
CIF: ..... Cargo: .....

Sector / Actividad: .....

Dirección: .....

Localidad: .....

Provincia: ..... C.P: .....

Teléfono: ..... Fax: .....

Correo electrónico: .....

Autorizo expresamente el envío de información  La Fundación Empresa – Universidad Gallega es la responsable del tratamiento de los datos personales proporcionados bajo su consentimiento y le informa que estos datos serán tratados de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos (UE) 2016/679 de 27 de abril de 2016 (GDPR) y demás normas que puedan resultar de aplicación, con una finalidad de remitir comunicaciones electrónicas de contenido formativo. Los datos serán conservados durante el tiempo necesario para atender dicha finalidad no siendo cedidos a terceros, en el momento en que dejen de ser necesarios para tal fin se suprimirán adoptando para ello las medidas de seguridad que garantizan la seudonimización o destrucción total de los mismos. El usuario garantiza que los datos aportados son verdaderos, exactos, completos y actualizados, siendo responsable de cualquier daño o perjuicio, directo o indirecto, que pudiera ocasionarse como consecuencia del incumplimiento de tal obligación. El usuario podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación, limitación en el tratamiento, oposición y portabilidad de los datos para lo que deberá dirigir una comunicación por escrito a la empresa (feuga@feuga.es / Rúa Lope Gómez de Marzoa s/n Campus Vida 15705 Santiago de Compostela), adjuntando copia del documento acreditativo de su identidad, y concretando el derecho o derechos que desea ejercer



## IMPORTE

### Matrícula

**450 €** | Incluye la documentación y certificado.

### Descuentos

**Socios y CEDE FEUGA** 10% en todos los cursos.

**Demás interesados** 10% Tercera inscripción y sucesivas para el mismo curso de la misma empresa | 5% Inscripciones anticipadas (hasta 15 días antesde la fecha de inicio). Los descuentos no son acumulables.

## MATRÍCULA

### Inscripción

Pueden inscribirse a los cursos en [www.feuga.es](http://www.feuga.es) (sección Cursos de formación, jornadas y eventos) o enviando el boletín de inscripción cumplimentado a la dirección de correo electrónico [feugaformacion@feuga.es](mailto:feugaformacion@feuga.es)

### Formalización de la matrícula

Para formalizar la inscripción será necesario realizar el pago del curso antes de la fecha límite de inscripción. Aquellas empresas que no puedan cumplir con este requisito deberán contactar con el área de formación para estudiar su casuística particular.

La confirmación de la actividad se realizará una vez finalizado el plazo de inscripción.

En el caso de que se produzcan bajas con posterioridad a dicha confirmación, el importe de matrícula quedará en depósito para futuros cursos. De producirse con anterioridad, se procederá a su devolución. Lo mismo ocurrirá cuando FEUGA se vea obligada a cancelar o posponer un curso.

En caso de indisponibilidad de la persona inscrita, la empresa podrá sustituirla en cualquier momento, previo aviso al área de formación de FEUGA.

### Fecha límite de inscripción

7 de junio de 2021

## FORMA DE PAGO

Cheque o transferencia bancaria a favor de FEUGA

**Entidad:**BANCO SABADEV GALLEGO | **Nº de cuenta:** ES10 0081 5363 2500 0109 7315 / BSAB ESBB

**Importante enviar copia del justificante de pago antes de la fecha de inicio del curso**

**Por correo electrónico [feugaformacion@feuga.es](mailto:feugaformacion@feuga.es)**

[www.feuga.es](http://www.feuga.es)  
Búscanos en...



### SEDE FEUGA

Rúa Lope Gómez de Marzoa s/n  
Campus Vida | 15705 Santiago de Compostela  
T.+34 981 534 180 | F.+34 981 524 351

### OFICINAS FEUGA

Área comercial, local A-9  
Campus Universitario | 36310 Vigo  
T.+34 986 469 110 | F.+34 981 524 351

Almirante Lángara, s/n  
Campus Riazor I 15011 A Coruña  
T.+34 981 250 903 | F.+34 981 524 351